



IMOVIST INDONESIA 2025
EXECUTIVE SUMMARY

**Program Pelatihan Karyawan Dalam Peningkatan
kapabilitas Dan Perencanaan Keuangan Untuk
Pertumbuhan Perusahaan.**

Investasi masa depan perusahaan dalam menyiapkan team yang tangguh dalam mengembangkan softskill Peningkatan kapabilitas dan keuangan untuk kinerja optimal.

WELCOME MESSAGE

Selamat datang di perjalanan transformasi bersama Imovist Financial Indonesia!

Kami dengan bangga mempersembahkan **Program Pelatihan Karyawan: Peningkatan Soft Peningkatan kapabilitas & Perencanaan Keuangan**, sebuah program strategis yang dirancang khusus untuk mencetak **tim unggul adaptif, dan visioner**—siap menghadapi tantangan bisnis masa kini dan masa depan.

Di era yang serba cepat dan penuh perubahan, keberhasilan perusahaan tidak hanya ditentukan oleh teknologi atau sistem, tapi oleh **manusia di baliknya**—para karyawan yang mampu memimpin dengan empati, berpikir strategis, dan mengelola keuangan secara cerdas. Karena itulah, kami hadir untuk membantu perusahaan Anda **berinvestasi pada hal terpenting: SDM yang berkualitas**.

Dalam program ini, peserta akan:

1. Mengasah **soft skill Middel Level Management, First Level Management, Staff dan Non Staff** seperti komunikasi, kepemimpinan, problem solving, hingga decision making.
2. **Top Level Management** dalam memimpin perusahaan dan mempersiapkan masa pensiun
3. Membangun **kecerdasan finansial** pribadi & profesional untuk mendukung keputusan yang lebih bijak dan berkelanjutan.
4. Meningkatkan sinergi tim demi pencapaian **kinerja perusahaan yang lebih optimal**.

ALWI Qusai

*Founder & Program
Director of iMovist*

Tagline kami: *"Investasi masa depan perusahaan dalam menyiapkan tim yang tangguh dalam mengembangkan Peningkatan kapabilitas dan keuangan untuk kinerja optimal."*

Mari kita mulai langkah besar ini. Mari menanam benih masa depan hari ini, demi panen prestasi esok hari.

Bersama Imovist, kita ciptakan perusahaan yang kuat—dari dalam.



PARTNER KAMI



SMP ISLAM DIPONEGORO
SURAKARTA



EcoNova



WIJAYA
MOTOR



KOPERASI ACALAPATI
TIRTA ABHIPRAYA



PARTNER KAMI



PARTNER KAMI



PARTNER KAMI



PARTNER KAMI

TIRTONADI



Permata
Indonesia



Indonesia
Serasi



astra
life
member of ASTRA



T E N T A N G

I M O V I S T S O L U T I O N S

Imovist Solution adalah divisi pelatihan dan pengembangan dari **Imovist Financial Indonesia** yang berfokus pada peningkatan kapasitas SDM melalui pendekatan edukatif dan aplikatif di bidang **Peningkatan kapabilitas Karyawan** dan **literasi keuangan**

Terletak di Jakarta Selatan, kami didirikan pada tahun 2017 dengan misi untuk membantu klien kami mencapai tujuan Pendidikan dan keuangan mereka.

Tidak sedikit atlet elite yang berprestasi tanpa bimbingan pelatih yang berpengalaman dan terpercaya. Proses Ketrampilan karyawan menjadi Upgrading Level serta Coaching, Counseling, Mentoring dan Consulting kami memberi Anda saran tentang cara mencapai hasil yang unggul, lebih dari yang bisa Anda capai sendiri.

Metode kami mengakui bahwa hanya sedikit orang yang memiliki keterampilan, waktu atau disiplin untuk mencapai kemandirian Pendidikan keluarga dan finansial dan efektifitas menjadi karyawan unggul tanpa bimbingan profesional dan "rencana pelatihan" yang dipikirkan dengan matang untuk mencapai tujuan Perusahaan dan keuangan Anda.

TUJUAN

IMOVIST FINANCIAL

- 1 ● Meningkatkan Soft Skill Managerial**
Membentuk karyawan yang mampu memimpin, berkomunikasi efektif, mengambil keputusan strategis, dan menyelesaikan masalah secara solutif.
- 2 ● Mendorong Kepemimpinan Kolaboratif**
Menumbuhkan budaya kerja tim yang kuat, dengan kepemimpinan yang inklusif dan berorientasi pada hasil bersama.
- 3 ● Mengembangkan Growth Mindset**
Membangun pola pikir bertumbuh agar karyawan mampu beradaptasi dengan perubahan, belajar dari tantangan, dan terus meningkatkan kompetensinya.
- 4 ● Memperkuat Kecerdasan Finansial Pribadi**
Membekali karyawan dengan pemahaman praktis tentang perencanaan keuangan, pengelolaan utang, investasi, dan tabungan untuk mencapai kestabilan finansial.
- 5 ● Meningkatkan Kesehatan Keuangan Karyawan**
Mengurangi stres akibat masalah keuangan pribadi yang dapat mempengaruhi performa kerja, melalui edukasi dan pembiasaan pengelolaan uang yang sehat.
- 6 ● Membangun Karyawan yang Mandiri dan Bertanggung Jawab**
Menciptakan SDM yang tidak hanya terampil secara teknis, tetapi juga tangguh secara emosional dan finansial dalam menghadapi tekanan pekerjaan maupun kehidupan pribadi.
- 7 ● Meningkatkan Produktivitas dan Kinerja Organisasi**
Melalui peningkatan kapabilitas individu, perusahaan akan merasakan dampak langsung berupa peningkatan efektivitas kerja dan efisiensi tim.
- 8 ● Mendukung Pertumbuhan Perusahaan Secara Berkelanjutan**
Menjadikan program ini sebagai bentuk investasi jangka panjang dalam menciptakan ekosistem kerja yang sehat, kompetitif, dan selaras dengan visi pertumbuhan perusahaan.

M A T E R I

PELATIHAN KARYAWAN

Pembahasan lebih

DETAIL

Management Development Program (MDP)

- Pelatihan intensif untuk mempersiapkan calon manajer dan pemimpin.
- Fokus pada kepemimpinan, manajemen tim, strategi bisnis, dan pengambilan keputusan.

Siapa yang harus mengikuti seminar : Calon Manajer, Manajer keatas

Pelatihan Teknis & Fungsional

- Meningkatkan kompetensi teknis sesuai bidang kerja.
- Membantu meningkatkan akurasi dan efisiensi kerja.

Siapa yang harus mengikuti seminar : IT, keuangan, HR, produksi

Pelatihan Soft Skills

- Mengasah kemampuan interpersonal dan komunikasi.
- Mendukung kerja kolaboratif dan profesional.
- Topik: komunikasi efektif, kerja tim, problem solving, dan critical thinking.

Siapa yang harus mengikuti seminar : Semua Karyawan

M A T E R I

PELATIHAN KARYAWAN

Pembahasan lebih

DETAIL

Leadership & Supervisory Training

- Fokus: coaching, kepemimpinan tim, pengambilan keputusan.
- Membentuk pemimpin masa depan yang kompeten.

Siapa yang harus mengikuti seminar : Calon Pemimpin dan Supervisor

Pelatihan Produktivitas & Efisiensi

- Meningkatkan manajemen waktu dan penyelesaian pekerjaan.
- Topik: time management, project management, lean & agile.
- Mendorong efisiensi proses kerja.

Siapa yang harus mengikuti seminar : Semua Karyawan

Pelatihan Budaya Perusahaan dan Etika

- Memperkuat nilai-nilai perusahaan dan integritas karyawan.
- Topik: etika kerja, anti-korupsi, keberagaman dan inklusi.
- Membangun budaya kerja yang positif dan bersih.

Siapa yang harus mengikuti seminar : Semua Karyawan

M A T E R I

PELATIHAN KARYAWAN

Pembahasan lebih

DETAIL

Pelatihan Digital Transformation

- Mempersiapkan karyawan menghadapi perubahan teknologi.
- Topik: digital mindset, inovasi, dan manajemen perubahan.
- Mendukung adaptasi dalam era digital.

Siapa yang harus mengikuti seminar : Calon Pemimpin dan Supervisor

Pelatihan Inovasi dan Kreativitas

- Mendorong pemikiran inovatif dan ide kreatif.
- Metode: design thinking, creative problem solving.
- Menghasilkan solusi dan terobosan baru bagi perusahaan.

Siapa yang harus mengikuti seminar : Semua Karyawan

Pelatihan Kesehatan Mental & Work-Life Balance

- Menjaga kesejahteraan psikologis karyawan.
- Topik: stress management, mindfulness, keseimbangan hidup.
- Mendukung produktivitas dan kepuasan kerja.

Siapa yang harus mengikuti seminar : Semua Karyawan

M A T E R I

PELATIHAN KARYAWAN

Pembahasan lebih

DETAIL

Pelatihan Digital Transformation

- Mempersiapkan karyawan menghadapi perubahan teknologi.
- Topik: digital mindset, inovasi, dan manajemen perubahan.
- Mendukung adaptasi dalam era digital.

Siapa yang harus mengikuti seminar : Calon Pemimpin dan Supervisor

Pelatihan Inovasi dan Kreativitas

- Mendorong pemikiran inovatif dan ide kreatif.
- Metode: design thinking, creative problem solving.
- Menghasilkan solusi dan terobosan baru bagi perusahaan.

Siapa yang harus mengikuti seminar : Semua Karyawan

Pelatihan Kesehatan Mental & Work-Life Balance

- Menjaga kesejahteraan psikologis karyawan.
- Topik: stress management, mindfulness, keseimbangan hidup.
- Mendukung produktivitas dan kepuasan kerja.

Siapa yang harus mengikuti seminar : Semua Karyawan

M A T E R I

PELATIHAN KARYAWAN

Pembahasan lebih

DETAIL

CAPABILITY UPGRADING

1. Analytical Thinking and Innovation.
2. Complex Problem Solving.
3. Critical Thinking and Analysis
4. Creativity, Originality, and Initiative.
5. Leadership & Social Influence
6. Resilience, Stress. Tolerance, and Flexibility.
7. Reasoning, Problem Solving & Ideation.

M A T E R I

SEMINAR DAN WORKSHOP

Pembahasan lebih

DETAIL

Perencanaan Pensiun

Mempersiapkan masa pensiun yang nyaman tanpa bergantung pada anak atau orang lain.

Perencanaan Warisan

Menyusun rencana distribusi aset kepada ahli waris agar tidak terjadi konflik.

Dana Darurat

Melindungi keuangan dari kejadian tak terduga seperti sakit, kehilangan pekerjaan, atau kecelakaan.

Tabungan dan Investasi

Menyimpan dan mengembangkan kekayaan untuk kebutuhan masa depan.

Manajemen Utang

Mengelola utang agar tidak membebani keuangan untuk saat ini dan kemudian hari.

Perencanaan Pajak

Mengoptimalkan pembayaran pajak agar tidak menjadi beban berlebih.

PELAYANAN KAMI

SEMINAR DAN WORKSHOP

1 **EDUKASI KEUANGAN YANG KOMPREHENSIF**

Kami menekankan pentingnya literasi keuangan bagi masyarakat. Melalui berbagai seminar, workshop, dan konsultasi, Imovist berfokus memberikan edukasi yang mudah dipahami terkait pengelolaan keuangan, investasi, perencanaan keuangan jangka panjang, dan penghindaran utang yang tidak perlu. Edukasi ini bertujuan untuk membantu masyarakat dalam membuat keputusan finansial yang lebih cerdas dan menghindari masalah keuangan di masa depan.

2 **MANAJEMEN DAN PERENCANAAN KEUANGAN PERSONAL**

Kami menyediakan layanan konsultasi pribadi yang dirancang untuk membantu klien merencanakan keuangan mereka sesuai dengan tujuan hidup dan kondisi finansial individu. Layanan ini mencakup pembuatan rencana anggaran, pengelolaan pendapatan dan pengeluaran, serta perencanaan keuangan masa depan seperti dana darurat, tabungan pendidikan, dan pensiun. Konsultan Imovist bekerja secara personal untuk membantu klien mencapai stabilitas dan pertumbuhan finansial.

3 **KONSULTASI INVESTASI YANG TERKUSTOMISASI**

Kami berfokus pada memberikan panduan yang sesuai dengan profil risiko dan tujuan keuangan klien. Imovist membantu klien dalam memilih instrumen investasi yang paling tepat, baik untuk investor pemula maupun yang sudah berpengalaman. Portofolio investasi dirancang untuk memberikan keseimbangan antara risiko dan imbal hasil yang sesuai dengan kebutuhan finansial jangka panjang klien.

4 **LAYANAN PENGELOLAAN ASET DAN KEKAYAAN**

Kami juga menawarkan layanan pengelolaan kekayaan bagi individu maupun keluarga yang memiliki aset besar. Layanan ini melibatkan strategi yang terintegrasi untuk menjaga dan meningkatkan kekayaan klien, termasuk melalui manajemen risiko, pengelolaan pajak, dan perencanaan warisan. Imovist memastikan aset klien dikelola secara profesional untuk melindungi kekayaan dan mempersiapkan transfer yang efisien kepada generasi berikutnya.

KEUNGGULAN

MENGIKUTI SEMINAR DAN WORKSHOP KAMI

5 KEUNGGULAN UTAMA

1. Materi yang Relevan dan Praktis
2. Pembicara Berpengalaman
3. Akses ke Sumber daya Edukasi
4. Networking dan Kolaborasi
5. Konsultasi Personal

5 KEUNGGULAN TAMBAHAN

1. Program Khusus untuk Segmen tertentu
2. Peningkatan Kesadaran Financial
3. Lingkungan Pembelajaran Interaktif
4. Sertifikat Penyelesaian
5. Inovasi dan Tren terkini

PELAYANAN KAMI

COACHING MENTORING COUNSELING CONSULTING

1 **COACHING KEUANGAN PRIBADI DAN BISNIS**

Kami menyediakan layanan coaching yang dipersonalisasi untuk membantu klien memahami dan mencapai tujuan finansial mereka. Melalui sesi coaching, klien mendapatkan panduan strategis untuk mengelola keuangan pribadi atau bisnis dengan lebih baik, mengembangkan kebiasaan keuangan yang sehat, serta merancang rencana keuangan jangka panjang.

2 **MENTORING KEUANGAN BERKELANJUTAN**

Layanan mentoring di Imovist menawarkan dukungan jangka panjang kepada klien, baik individu maupun bisnis, untuk mencapai tujuan keuangan melalui bimbingan yang berkelanjutan. Mentor yang berpengalaman membantu klien melewati tantangan keuangan secara proaktif, memberikan solusi praktis, serta meningkatkan kemampuan pengelolaan keuangan dengan wawasan dan pengalaman profesional.

3 **COUNSELING KEUANGAN UNTUK MASALAH SPESIFIK**

Kami juga menawarkan counseling keuangan yang fokus pada pemecahan masalah keuangan spesifik. Layanan ini memberikan bantuan kepada klien yang menghadapi masalah keuangan seperti utang berlebih, konflik finansial keluarga, atau krisis keuangan bisnis. Konselor membantu klien mencari solusi dan strategi untuk mengatasi masalah keuangan secara efektif.

4 **CONSULTING KEUANGAN UNTUK SOLUSI KOMPREHENSIF**

Layanan konsultasi keuangan dari Imovist ditujukan bagi individu, UMKM, dan organisasi yang memerlukan solusi keuangan komprehensif. Tim konsultan berpengalaman memberikan analisis mendalam mengenai situasi keuangan klien dan mengembangkan strategi optimal untuk efisiensi biaya, peningkatan pendapatan, serta pengelolaan aset yang lebih baik.

KEUNGGULAN

MENGIKUTI COACHING,
MENTORING, COUNSELING
DAN CONSULTING KAMI

5 KEUNGGULAN UTAMA

.....

1. Pengealaman & Keahlian Profesional
2. Pendekatan Personal & Terarah
3. Materi Edukasi yang Komprehensif
4. Peningkatan Literasi keuangan
5. Dukungan Keberlanjutan

5 KEUNGGULAN TAMBAHAN

.....

1. Jaringan dan Komunitas
2. Fokus pada Pengembangan Pribadi dan Profesional
3. Sesi Interaktif dan Praktis
4. Bimbingan Dalam Mengatasi Tantangan
5. Hasil yang Terukur

M A T E R I

iCoaching Individu dan Perusahaan

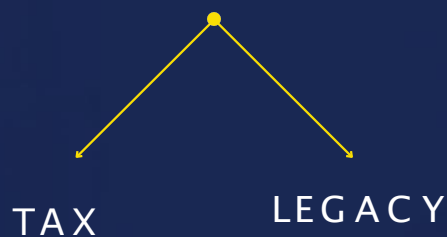
Pembahasan lebih

DETAIL

Perbaiki Kesehatan Keuangan

dari perorangan atau perusahaan secara keuangan dan investasi

Fundamental Keseluruhan



PELAYANAN KAMI

TRAINING OF TRAINERS

1 PENGENALAN PRODUK DAN JASA SECARA MENDALAM

Memberikan pengetahuan yang komprehensif mengenai fitur, manfaat, keunggulan, dan keunikan dari produk atau jasa yang akan dijual. Trainer perlu mampu menjelaskan nilai tambah yang relevan dan menarik bagi konsumen agar peserta dapat melakukan promosi dengan percaya diri.

2 MENTORING KEUANGAN BERKELANJUTAN

Melatih para sales dan marketing untuk berkomunikasi secara profesional dan persuasif, baik secara tatap muka maupun melalui media digital. Materi ini mencakup cara membangun koneksi emosional dengan pelanggan, mendengarkan dengan aktif, dan berkomunikasi dengan bahasa yang tepat sesuai kebutuhan konsumen.

3 PENDEKATAN PENJUALAN BERBASIS SOLUSI & DIGITAL

Membekali peserta dengan keterampilan untuk memahami masalah dan kebutuhan konsumen, lalu menawarkan solusi yang sesuai. Dalam pendekatan ini, peserta dilatih untuk bertanya dan mengidentifikasi kebutuhan, serta mengarahkan produk atau jasa sebagai solusi yang tepat.

4 MENGELOLA DAN MENANGANI KEBERATAN PELANGGAN

Memberikan keterampilan manajemen waktu yang efektif untuk membantu peserta menyusun prioritas, mengelola prospek secara efisien, dan meningkatkan produktivitas dalam mencapai target penjualan. Keterampilan ini penting untuk memaksimalkan waktu kerja dan memanfaatkan sumber daya dengan optimal.

5 MANAJEMEN WAKTU DAN PRIORITAS DALAM PENJUALAN

Memberikan keterampilan manajemen waktu yang efektif untuk membantu peserta menyusun prioritas, mengelola prospek secara efisien, dan meningkatkan produktivitas dalam mencapai target penjualan. Keterampilan ini penting untuk memaksimalkan waktu kerja dan memanfaatkan sumber daya dengan optimal.

KLASIFIKASI

IMOVIST FINANCIAL

OFFLINE & ONLINE

PENDISTRIBUSIAN I

COACHING	MENTORING	COUNSELING
CONSULTING	WEBINAR	WhatsApp College

PENDISTRIBUSIAN II

SEMINAR	WORKSHOP	PODCAST
TRAINING	WEBINAR	TRAINING OF TRAINER

Perbedaan Unik Kami

KENAPA BERMITRA DENGAN IMOVIST FINANCIAL COCHING

1 REPUTASI TERPERCAYA DALAM INDUSTRI KEUANGAN

Kami memiliki rekam jejak yang solid dalam menyediakan layanan keuangan yang inovatif dan terpercaya, menjadikannya mitra yang kredibel untuk berbagai jenis bisnis dan institusi.

2 KEAHLIAN DALAM EDUKASI DAN LITERASI KEUANGAN

Kami berfokus pada peningkatan literasi keuangan di Indonesia melalui berbagai inisiatif seperti pelatihan, seminar, dan kampanye edukatif. Kemitraan ini memberikan keuntungan dalam mendukung pemberdayaan finansial masyarakat luas

3 TEKNOLOGI DIGITAL YANG INOVATIF

Kami memanfaatkan teknologi digital canggih melalui aplikasi mobile, platform edukasi keuangan, dan layanan konsultasi berbasis online, memungkinkan mitra untuk menjangkau lebih banyak konsumen dengan efisiensi yang tinggi.

4 FOKUS PADA INKLUSI KEUANGAN

Kami berkomitmen untuk menyediakan layanan keuangan bagi semua segmen masyarakat, termasuk kelompok berpenghasilan rendah dan UMKM, yang mendukung terciptanya inklusi keuangan yang lebih luas di Indonesia.

5 DUKUNGAN TERHADAP UMKM DAN EKONOMI LOKAL

Kami membuka peluang bagi perusahaan untuk berkontribusi dalam pengembangan ekonomi lokal melalui program dukungan dan pembiayaan bagi usaha mikro, kecil, dan menengah (UMKM).

Perbedaan Unik Kami

KENAPA BERMITRA DENGAN IMOVIST FINANCIAL COCHING

6 — **PRODUK KEUANGAN YANG FLEKSIBEL & KOMPETITIF**

Kami menawarkan berbagai produk keuangan yang dapat disesuaikan dengan kebutuhan mitra, termasuk layanan asuransi mikro, tabungan digital, paylater, dan investasi dengan risiko terukur.

7 — **JARINGAN & KOLABORASI YANG LUAS**

Kami memiliki jaringan kemitraan yang luas dengan lembaga keuangan, pemerintah, serta organisasi non-profit, yang memungkinkan kolaborasi strategis untuk memperluas akses dan pengaruh dalam pasar keuangan.

8 — **KOMITMEN KEBERLANJUTAN & INVESTASI HIJAU**

Kami mendukung program investasi yang ramah lingkungan dan berkelanjutan, memberikan kesempatan bagi mitra untuk terlibat dalam inisiatif ekonomi hijau yang semakin penting di era modern ini.

9 — **PERLINDUNGAN KONSUMEN DAN ANTI-PENIPUAN**

Kami menjamin keamanan dan kenyamanan konsumen dengan menyediakan layanan perlindungan konsumen yang kuat serta kampanye anti-penipuan, sehingga meningkatkan kepercayaan konsumen terhadap layanan yang diberikan.

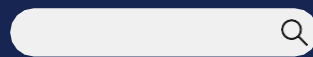
10 — **PELUANG PERTUMBUHAN & INOVASI JANGKA PANJANG**

Kami terus berinovasi dalam menghadirkan solusi keuangan yang relevan dengan perkembangan ekonomi dan teknologi, memastikan bahwa mitra yang bekerja sama akan selalu berada di garis depan dalam memenuhi kebutuhan pasar yang dinamis.

CARA MENGIKUTI iCoaching

REGISTRASI

Melalui website, e-mail, dan Whatsapp for Business



1

PEMESANAN

Jika registrasi berhasil, Anda akan
menerima kode verifikasi



2

PEMBAYARAN



3

KONFIRMASI



4



Contact

About

iMovist adalah perusahaan yang bergerak untuk memberikan seminar, workshop, serta coaching guna mewujudkan tujuan utama, yaitu memberikan solusi tentang masalah keuangan melalui strategi, perencanaan, dan kreativitas yang baik melalui investasi dan perencanaan keuangan yang efektif.

Location

Bellezza BSA 1st Floor SA1-06, Jl. Permata Hijau,
RT.4/RW.2, Grogol Utara, Kec. Kby. Lama, Kota Jakarta
Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12210

Contact



08559 5907 7055



www.imovist.com



imovist.official



alwiquasai



alwi.qusai@imovist.com

^N
THANK YOU.