



IMOVIST FINANCIAL 2024

EXECUTIVE SUMMARY



TENTANG

IMOVIST FINANCIAL

Pelatihan Keuangan adalah praktik perencanaan keuangan yang meyakini perbedaan yang dapat dihasilkan oleh saran kami - apa pun tahap kehidupan Anda.

Terletak di Jakarta Barat, kami didirikan pada tahun 2017 dengan misi untuk membantu klien kami mencapai tujuan Pendidikan dan keuangan mereka.

Tidak sedikit atlet elite yang berprestasi tanpa bimbingan pelatih yang berpengalaman dan terpercaya. Proses Coaching, Counseling, Mentoring dan Consulting kami memberi Anda saran tentang cara mencapai hasil yang unggul, lebih dari yang bisa Anda capai sendiri.

Metode kami mengakui bahwa hanya sedikit orang yang memiliki keterampilan, waktu atau disiplin untuk mencapai kemandirian Pendidikan keluarga dan finansial tanpa bimbingan profesional dan "rencana pelatihan" yang dipikirkan dengan matang untuk mencapai tujuan keuangan Anda.

TUJUAN

IMOVIST FINANCIAL

- 1 ● Solusi efektif untuk masalah keuangan melalui strategi, perencanaan, dan kreativitas yang baik melalui investasi dan perencanaan keuangan yang efektif
- 2 ● Memperluas basis pengetahuan dan pembelajaran di dalam negeri
- 3 ● Menyediakan alternatif instrumen investasi dan perencanaan keuangan bagi masyarakat Indonesia
- 4 ● Menjawab pertanyaan tentang cara membagi perencanaan keuangan dengan investasi sehingga masyarakat mudah memahami mekanismenya.
- 5 ● Mendukung stabilitas dalam keseimbangan ekonomi masyarakat dengan perencanaan finansial
- 6 ● Mendukung terwujudnya masyarakat yang berorientasi pada investasi dan perencanaan keuangan
- 7 ● Mewujudkan cita-cita kemandirian dalam kehidupan sehari-hari
- 8 ● Mengenal dan memahami berbagai instrumen investasi langsung maupun tidak langsung

WELCOME

message

Saya **Alwi Mustofa Qusai**, *Founder* dan *Program Director* di iMovist. Terima kasih atas ketertarikan dengan perusahaan kami. Sejak 2017, iMovist sudah menjadi wadah untuk mengedukasi banyak orang di bidang Financial. Dengan pengalaman selama lebih dari 15 tahun di industri Jasa Keuangan, saya memutuskan untuk membagikan ilmu yang saya miliki kepada orang-orang

yang tertarik dengan Perencanaan Keuangan. Melalui iMovist, saya dan team akan mengedukasi, membimbing, serta melatih client kami agar dapat memiliki target keuangan yang diinginkan. Setiap orang pasti memiliki masalah yang berbeda dalam keuangan, sehingga kami selalu mengedepankan program **Coaching 1on-1** sebagai fasilitas untuk lebih jujur dan terbuka dalam proses konsultasi.



Trust starts with truth and ends with truth.

Sebuah kalimat yang sering menjadi acuan saya dalam memberikan coaching.

Besar harapan kami dapat bekerja sama dengan perusahaan anda dalam upaya memperbaiki serta merencanakan keuangan sehingga kinerja perusahaan anda menjadi lebih efektif. Terima kasih.

ALWI B MUSTOFA QUSAI

*Founder & Program
Director of iMovist*

PARTNER KAMI



SMP ISLAM DIPONEGORO
SURAKARTA



SMA DWI PUTRA



SMA ISLAM DIPONEGORO
SURAKARTA



KOPERASI SIMPAN PINJAM



KOPERASI ACALAPATI
TIRTA ABHIPRAYA



PARTNER KAMI

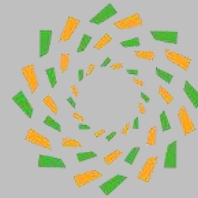


PARTNER KAMI

TIRTONADI



**Indonesia
Serasi**



AMAL KHAIR
YASMIN



XP
XPANDIGI
DATA MADE EASY



**astra
life**

member of **ASTRA**



PDN
INDONESIA

PELAYANAN KAMI

SEMINAR DAN WORKHOP

1 EDUKASI KEUANGAN YANG KOMPREHENSIF

Kami menekankan pentingnya literasi keuangan bagi masyarakat. Melalui berbagai seminar, workshop, dan konsultasi, Imovist berfokus memberikan edukasi yang mudah dipahami terkait pengelolaan keuangan, investasi, perencanaan keuangan jangka panjang, dan penghindaran utang yang tidak perlu. Edukasi ini bertujuan untuk membantu masyarakat dalam membuat keputusan finansial yang lebih cerdas dan menghindari masalah keuangan di masa depan.

2 MANAJEMEN DAN PERENCANAAN KEUANGAN PERSONAL

Kami menyediakan layanan konsultasi pribadi yang dirancang untuk membantu klien merencanakan keuangan mereka sesuai dengan tujuan hidup dan kondisi finansial individu. Layanan ini mencakup pembuatan rencana anggaran, pengelolaan pendapatan dan pengeluaran, serta perencanaan keuangan masa depan seperti dana darurat, tabungan pendidikan, dan pensiun. Konsultan Imovist bekerja secara personal untuk membantu klien mencapai stabilitas dan pertumbuhan finansial.

3 KONSULTASI INVESTASI YANG TERKUSTOMISASI

Kami berfokus pada memberikan panduan yang sesuai dengan profil risiko dan tujuan keuangan klien. Imovist membantu klien dalam memilih instrumen investasi yang paling tepat, baik untuk investor pemula maupun yang sudah berpengalaman. Portofolio investasi dirancang untuk memberikan keseimbangan antara risiko dan imbal hasil yang sesuai dengan kebutuhan finansial jangka panjang klien.

4 LAYANAN PENGELOLAAN ASET DAN KEKAYAAN

Kami juga menawarkan layanan pengelolaan kekayaan bagi individu maupun keluarga yang memiliki aset besar. Layanan ini melibatkan strategi yang terintegrasi untuk menjaga dan meningkatkan kekayaan klien, termasuk melalui manajemen risiko, pengelolaan pajak, dan perencanaan warisan. Imovist memastikan aset klien dikelola secara profesional untuk melindungi kekayaan dan mempersiapkan transfer yang efisien kepada generasi berikutnya.

PELAYANAN KAMI

CMCC

1 **COACHING KEUANGAN PRIBADI DAN BISNIS**

Kami menyediakan layanan coaching yang dipersonalisasi untuk membantu klien memahami dan mencapai tujuan finansial mereka. Melalui sesi coaching, klien mendapatkan panduan strategis untuk mengelola keuangan pribadi atau bisnis dengan lebih baik, mengembangkan kebiasaan keuangan yang sehat, serta merancang rencana keuangan jangka panjang.

2 **MENTORING KEUANGAN BERKELANJUTAN**

Layanan mentoring di Imovist menawarkan dukungan jangka panjang kepada klien, baik individu maupun bisnis, untuk mencapai tujuan keuangan melalui bimbingan yang berkelanjutan. Mentor yang berpengalaman membantu klien melewati tantangan keuangan secara proaktif, memberikan solusi praktis, serta meningkatkan kemampuan pengelolaan keuangan dengan wawasan dan pengalaman profesional.

3 **COUNSELING KEUANGAN UNTUK MASALAH SPESIFIK**

Kami juga menawarkan counseling keuangan yang fokus pada pemecahan masalah keuangan spesifik. Layanan ini memberikan bantuan kepada klien yang menghadapi masalah keuangan seperti utang berlebih, konflik finansial keluarga, atau krisis keuangan bisnis. Konselor membantu klien mencari solusi dan strategi untuk mengatasi masalah keuangan secara efektif.

4 **CONSULTING KEUANGAN UNTUK SOLUSI KOMPREHENSIF**

Layanan konsultasi keuangan dari Imovist ditujukan bagi individu, UMKM, dan organisasi yang memerlukan solusi keuangan komprehensif. Tim konsultan berpengalaman memberikan analisis mendalam mengenai situasi keuangan klien dan mengembangkan strategi optimal untuk efisiensi biaya, peningkatan pendapatan, serta pengelolaan aset yang lebih baik.

PELAYANAN KAMI

TRAINING OF TRAINEE

1 PENGENALAN PRODUK DAN JASA SECARA MENDALAM

Memberikan pengetahuan yang komprehensif mengenai fitur, manfaat, keunggulan, dan keunikan dari produk atau jasa yang akan dijual. Trainer perlu mampu menjelaskan nilai tambah yang relevan dan menarik bagi konsumen agar peserta dapat melakukan promosi dengan percaya diri.

2 MENTORING KEUANGAN BERKELANJUTAN

Melatih para sales dan marketing untuk berkomunikasi secara profesional dan persuasif, baik secara tatap muka maupun melalui media digital. Materi ini mencakup cara membangun koneksi emosional dengan pelanggan, mendengarkan dengan aktif, dan berkomunikasi dengan bahasa yang tepat sesuai kebutuhan konsumen.

3 PENDEKATAN PENJUALAN BERBASIS SOLUSI & DIGITAL

Membekali peserta dengan keterampilan untuk memahami masalah dan kebutuhan konsumen, lalu menawarkan solusi yang sesuai. Dalam pendekatan ini, peserta dilatih untuk bertanya dan mengidentifikasi kebutuhan, serta mengarahkan produk atau jasa sebagai solusi yang tepat.

4 MENGELOLA DAN MENANGANI KEBERATAN PELANGGAN

Memberikan keterampilan manajemen waktu yang efektif untuk membantu peserta menyusun prioritas, mengelola prospek secara efisien, dan meningkatkan produktivitas dalam mencapai target penjualan. Keterampilan ini penting untuk memaksimalkan waktu kerja dan memanfaatkan sumber daya dengan optimal.

5 MANAJEMEN WAKTU DAN PRIORITAS DALAM PENJUALAN

Memberikan keterampilan manajemen waktu yang efektif untuk membantu peserta menyusun prioritas, mengelola prospek secara efisien, dan meningkatkan produktivitas dalam mencapai target penjualan. Keterampilan ini penting untuk memaksimalkan waktu kerja dan memanfaatkan sumber daya dengan optimal.



KLASIFIKASI

IMOVIST FINANCIAL

OFFLINE & ONLINE

PENDISTRIBUSIAN I

COACHING	MENTORING	COUNSELING
CONSULTING	WEBINAR	WhatsApp College

PENDISTRIBUSIAN II

SEMINAR	WORKSHOP	PODCAST
TRAINING	WEBINAR	TRAINING OF TRAINER

Perbedaan Unik Kami

KENAPA BERMITRA DENGAN IMOVIST FINANCIAL COCHING

1 REPUTASI TERPERCAYA DALAM INDUSTRI KEUANGAN

Kami memiliki rekam jejak yang solid dalam menyediakan layanan keuangan yang inovatif dan terpercaya, menjadikannya mitra yang kredibel untuk berbagai jenis bisnis dan institusi.

2 KEAHLIAN DALAM EDUKASI DAN LITERASI KEUANGAN

Kami berfokus pada peningkatan literasi keuangan di Indonesia melalui berbagai inisiatif seperti pelatihan, seminar, dan kampanye edukatif. Kemitraan ini memberikan keuntungan dalam mendukung pemberdayaan finansial masyarakat luas

3 TEKNOLOGI DIGITAL YANG INOVATIF

Kami memanfaatkan teknologi digital canggih melalui aplikasi mobile, platform edukasi keuangan, dan layanan konsultasi berbasis online, memungkinkan mitra untuk menjangkau lebih banyak konsumen dengan efisiensi yang tinggi.

4 FOKUS PADA INKLUSI KEUANGAN

Kami berkomitmen untuk menyediakan layanan keuangan bagi semua segmen masyarakat, termasuk kelompok berpenghasilan rendah dan UMKM, yang mendukung terciptanya inklusi keuangan yang lebih luas di Indonesia.

5 DUKUNGAN TERHADAP UMKM DAN EKONOMI LOKAL

Kami membuka peluang bagi perusahaan untuk berkontribusi dalam pengembangan ekonomi lokal melalui program dukungan dan pembiayaan bagi usaha mikro, kecil, dan menengah (UMKM).

Perbedaan Unik Kami

KENAPA BERMITRA DENGAN IMOVIST FINANCIAL COCHING

6 — **PRODUK KEUANGAN YANG FLEKSIBEL & KOMPETITIF**

Kami menawarkan berbagai produk keuangan yang dapat disesuaikan dengan kebutuhan mitra, termasuk layanan asuransi mikro, tabungan digital, paylater, dan investasi dengan risiko terukur.

7 — **JARINGAN & KOLABORASI YANG LUAS**

Kami memiliki jaringan kemitraan yang luas dengan lembaga keuangan, pemerintah, serta organisasi non-profit, yang memungkinkan kolaborasi strategis untuk memperluas akses dan pengaruh dalam pasar keuangan.

8 — **KOMITMEN KEBERLANJUTAN & INVESTASI HIJAU**

Kami mendukung program investasi yang ramah lingkungan dan berkelanjutan, memberikan kesempatan bagi mitra untuk terlibat dalam inisiatif ekonomi hijau yang semakin penting di era modern ini.

9 — **PERLINDUNGAN KONSUMEN DAN ANTI-PENIPUAN**

Kami menjamin keamanan dan kenyamanan konsumen dengan menyediakan layanan perlindungan konsumen yang kuat serta kampanye anti-penipuan, sehingga meningkatkan kepercayaan konsumen terhadap layanan yang diberikan.

10 — **PELUANG PERTUMBUHAN & INOVASI JANGKA PANJANG**

Kami terus berinovasi dalam menghadirkan solusi keuangan yang relevan dengan perkembangan ekonomi dan teknologi, memastikan bahwa mitra yang bekerja sama akan selalu berada di garis depan dalam memenuhi kebutuhan pasar yang dinamis.

MATERI

SEMINAR

Pembahasan lebih

DETAIL

Perencanaan Pensiun

Mempersiapkan masa pensiun yang nyaman tanpa bergantung pada anak atau orang lain.

Perencanaan Warisan

Menyusun rencana distribusi aset kepada ahli waris agar tidak terjadi konflik.

Dana Darurat

Melindungi keuangan dari kejadian tak terduga seperti sakit, kehilangan pekerjaan, atau kecelakaan.

Tabungan dan Investasi

Menyimpan dan mengembangkan kekayaan untuk kebutuhan masa depan.

Manajemen Utang

Mengelola utang agar tidak membebani keuangan untuk saat ini dan kemudian hari.

Perencanaan Pajak

Mengoptimalkan pembayaran pajak agar tidak menjadi beban berlebih.

MATERI

ICOACHING

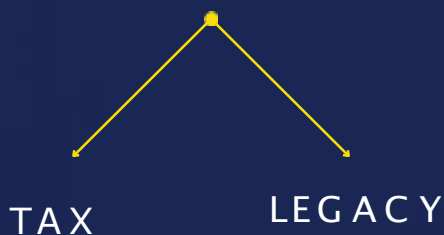
Pembahasan lebih

DETAIL

Perbaiki Kesehatan Keuangan

dari perorangan atau perusahaan secara keuangan dan investasi

Fundamental Keseluruhan



KEUNGGULAN

Mengikuti Seminar & Workshop iMovist

5 KEUNGGULAN UTAMA

1. Materi yang Relevan dan Praktis
2. Pembicara Berpengalaman
3. Akses ke Sumber daya Edukasi
4. Networking dan Kolaborasi
5. Konsultasi Personal

5 KEUNGGULAN TAMBAHAN

1. Program Khusus untuk Segmen tertentu
2. Peningkatan Kesadaran Financial
3. Lingkungan Pembelajaran Interaktif
4. Sertifikat Penyelesaian
5. Inovasi dan Tren terkini

KEUNGGULAN

Mengikuti Coaching, Mentoring,
Counseling dan Consulting iMovist

5 KEUNGGULAN UTAMA

1. Pengealaman & Keahlian Profesional
2. Pendekatan Personal & Terarah
3. Materi Edukasi yang Komprehensif
4. Peningkatan Literasi keuangan
5. Dukungan Keberlanjutan

5 KEUNGGULAN TAMBAHAN

1. Jaringan dan Komunitas
2. Fokus pada Pengembangan Pribadi dan Profesional
3. Sesi Interaktif dan Praktis
4. Bimbingan Dalam Mengatasi Tantangan
5. Hasil yang Terukur

CARA MENGIKUTI iCoaching

REGISTRASI

Melalui website, e-mail, dan Whatsapp for Business



1

PEMESANAN

Jika registrasi berhasil, Anda akan menerima kode verifikasi



2

PEMBAYARAN



3

KONFIRMASI



4



Contact

About

iMovist adalah perusahaan yang bergerak untuk memberikan seminar, workshop, serta coaching guna mewujudkan tujuan utama, yaitu memberikan solusi tentang masalah keuangan melalui strategi, perencanaan, dan kreativitas yang baik melalui investasi dan perencanaan keuangan yang efektif.

Location

SOHO CAPITAL, Central Park, lantai 32, no.7
Jl. Letjen S Parman, Kav. 28, DKI Jakarta

Contact

 **08559 5907 7055**

 **imovist.official**

 **alwiquasai**

 **alwi.qusai@gmail.com**

THANK YOU.

FOR BUSINESS WITH US.